



## DE ACHELSE KLUIS

De abdijbieren van De Achelse Kluis worden vandaag nog steeds gebrouwen binnen de muren van de Sint-Benedictusabdij. Met het oog op een sterke groei in de Belgische en Nederlandse markt wordt voor het eerst in de eeuwenlange geschiedenis van De Achelse Kluis een eigen verkoopteam opgestart. Help jij onze groeiplannen waar te maken?

**Commercieel Vertegenwoordiger  
Regio Oost  
(Belgisch & Nederlands Limburg)**

### **Hoe kan jij ons helpen?**

Je focust in de eerste plaats op het bezoeken van potentiële nieuwe klanten (vnl. horecazaken en drankenhandels), om het gamma abdijbieren voor te stellen. Met enthousiasme en een persoonlijke aanpak ga je elke dag voor een mooi resultaat!

De opvolging van bestaande klanten brengt afwisseling in de job. Je doet dit op basis van een correcte administratie en een planning die toelaat om de klanten in jouw regio optimaal te ondersteunen. Je rapporteert aan de Algemeen Directeur.

### **Wat verwachten we van jou?**

Je hebt een eerste verkoopervaring in de FMCG sector en bent bij voorkeur vertrouwd met de drankenwereld. Je bent volhardend, creatief en een bewezen verkooptalent met overtuigingskracht en een persoonlijke aanpak.

De Achelse Kluis ligt niet ver af van jouw woonplaats; dat maakt het handig om jouw klanten in de omliggende regio (zowel in België als in Nederland) vlot te bedienen of te ontdekken. Je hebt een rijbewijs B en ook een perfecte kennis van het Nederlands (voertaal in het bedrijf).

De Achelse Kluis biedt je een uitdagende functie met ruimte om creatief en autonoom te werken binnen een klein en hecht team. Je geniet van een competitief salarispakket en bedrijfswagen aangevuld met extralegale voordelen.

Interesse ? Mail dan jouw motivatiebrief en cv naar Hans Rubens ([hans.rubens@achelsekluis.be](mailto:hans.rubens@achelsekluis.be))